



BelleElaine aan de Nassaulaan in Haarlem. FOTO UNITED PHOTOS MARCO DE SWART

# 'Leuke mensen die tweedehands kopen'

Haarlem is de beste winkelstad van Nederland. Dit heeft de Spaarnestad vooral te danken aan de grote diversiteit aan winkels. Er zijn maar liefst zeventig verschillende soorten. De Uitbijlage bezoekt bijzondere, eigennuttige en trendy zaken. Deze week: BelleElaine. Adres: Nassaulaan 20, Haarlem (023-5347405). Open: dinsdag t/m vrijdag 12.00-17.30 uur, zaterdag 12.00-17.00 uur.

„In Frankrijk spreken ze mijn naam zo mooi uit. 'Oh, bonjour Elaine' zeggen ze dan”, vertelt Ellen Driehuizen (54), eigenares van BelleElaine, een winkel in tweedehands dameskleding. „Ik ben jarenlang filiaalhoudster geweest van een design damesmodewinkel aan het Houtplein hierin Haarlem, vaak hoorde ik daar de opmerking van klanten dat ze kasten vol met kleding hadden. 'Wat moet ik ermee', zeiden ze dan. Ik wilde altijd al voor mezelf beginnen en die opmerkingen prikkelden me om het volle kastenprobleem aan te pakken. Zes jaar geleden ben ik hier van start gegaan in een voormalig glas-in-lood atelier. Ik viel op de prachtig gedecoreerde plafonds. Ik verkoop casual-sportieve mode. Dat is ook de stijl die het beste bij mij past. En ik ben kritisch bij de inname. Kleding mag niet ouder zijn dan twee jaar en het moet schoon en fris zijn. Het blijft maximaal



Ellen Driehuizen: „In Frankrijk spreken ze mijn naam zo mooi uit. 'Oh, bonjour Elaine' zeggen ze dan.” FOTO UNITED PHOTOS MARCO DE SWART

zes weken in de winkel hangen en zodoende wisselt de collectie vrijwel dagelijks. Dat maakt het werk ook zo leuk. Heel bewust kies ik zoveel mogelijk voor merkkleding als Esprit, Sandwiche en Josephine & Co. Ik heb een vaste klantenkring die kleding bij mij brengt. Die zijn me vanaf het begin trouw gebleven. Daarnaast heb ik ook een trouwe damesgroep vaste klanten. Sommigen komen zelfs van ver. Zo is er een dame uit Rotterdam die stevast twee keer per jaar speciaal naar Haarlem komt. Ik ken haar stijl en hang ook wel eens wat voor haar apart. De meeste klanten zijn boven de dertig en daar koop ik ook op in. Als mensen met kleding voor bijvoorbeeld hele jonge meiden komen verwijs ik ze door naar collega's in de stad. Dat is ook het leuke aan 'concurrentie', ieder heeft zo zijn eigen doelgroep. Het is wei heel

grappig dat mensen die voor het eerst bij mij binnenkomen denken dat ik nieuwe kleding verkoop. Een groter compliment kun je niet krijgen. Zelf zijn ze dan weer heel verrast door het prijskaartje. Daar komt bij dat mensen die tweedehands kleding kopen vaak hele leuke mensen zijn. Ze zijn creatief en kunnen goed combineren. Maar als klanten er prijs op stellen geef ik ze ook kleur en stijladvies. Dat doe ik ook op afspraak. Heel bewust heb ik midden in de winkel een leestafel staan. Je wilt niet weten wat hier allemaal wordt besproken”, lacht Ellen die eraan toevoegt geen dag spijt te hebben gehad van het zelfstandig ondernemerschap. Gelukkig blijft er nog tijd genoeg over voor mijn hobby's. Ik ben dol op tuinieren, lezen en wandelen. En niet te vergeten in Haarlem uit eten gaan met mijn vriendinnen.”